



Junta de Andalucía

Consejería de Educación y Deporte

Procedimiento selectivo convocado por Orden de 30 de noviembre de 2020, por la que se efectúa convocatoria de procedimientos selectivos para el ingreso en los Cuerpos de Profesores de Enseñanza Secundaria, Profesores Técnicos de Formación Profesional, Profesores de Escuelas Oficiales de Idiomas, Profesores de Artes Plásticas y Diseño, Maestros de Taller de Artes Plásticas y Diseño y acceso al Cuerpo de Profesores de Enseñanza Secundaria y al Cuerpo de Profesores de Artes Plásticas y Diseño

CUERPO 590 – PROFESORES DE ENSEÑANZA SECUNDARIA

ESPECIALIDAD (061)

Economía

ESPECIALIDAD: ECONOMÍA (590-061): PRIMERA PRUEBA - Parte A : PRÁCTICA

PRIMERA PARTE: Analice y comente a su elección sólo uno de los dos textos propuestos a continuación. Puntuación = hasta 2,5 puntos.

TEXTO N.º 1: LA ECONOMÍA GLOBAL Y LOS PAÍSES EMERGENTES:

Análisis de la situación actual de la economía en los países emergentes.

Es fácil convenir la creciente capacidad de tracción que los países emergentes tienen sobre la economía global. Tanto que un reciente informe de Swiss Re. vaticina que el conjunto de las economías emergentes acapará el 60% del crecimiento mundial en los próximos 10 años, que los siete mayores* concentrarán el 42%, y que sólo China aportará un 27%.

El gráfico adjunto permite visualizar bien la dinámica de crecimiento en estas últimas tres décadas.



Como puede observarse, desde 1990 y salvo en dos años (crisis asiática de 1998-99) las economías emergentes han definido tasas de crecimiento sustancialmente superiores a la de los países avanzados: en promedio, aproximadamente un 1,5% por encima en el periodo 1990-2012, un excepcional 4% más durante la década 2003-12, diferencial impulsado por la fuerte demanda china de materias primas, y en torno a un 2% superior desde entonces. El tamaño y crecimiento de su población, su composición por edades y sus bajos niveles de renta iniciales han sido elementos que han contribuido decisivamente a acelerar su crecimiento en el marco de una economía mucho más global. Su peso en la economía mundial se ha incrementado drásticamente. Midiendo su tamaño en términos de paridad de poder adquisitivo de sus monedas, las economías emergentes suponen ya más de la mitad del PIB mundial, mientras que a principios de los noventa apenas representaban un tercio. Piénsese que concentran el 80% de la población mundial. Por consiguiente, aún queda un amplio recorrido en la reducción de la brecha existente.

Una de las características que persistirá aún durante algún tiempo en la dinámica de crecimiento mundial es la relevancia del centro de gravedad asiático, donde el gigante chino desempeña un papel fundamental, pero al que empiezan a unirse nuevos actores como India e Indonesia.

Un segundo aspecto de interés es la heterogeneidad existente dentro del amplio y diverso conjunto de países emergentes, ya no sólo por las características específicas y estructurales de cada uno de ellos, sino también por la propia fase de maduración de su desarrollo económico. El exponente más destacado es de nuevo el de China, que en los últimos años está sufriendo una evidente transformación desde un modelo económico basado en la inversión a un modelo cuyo protagonismo empieza a descansar ya más en el consumo y en los servicios.

Lo cierto es que parece advertirse un cierto punto de inflexión hacia tasas de crecimientos más moderadas de las economías de países emergentes debido a ese grado de maduración que han alcanzado algunos de ellos y a su mayor exposición a factores cíclicos. Aun así, cabe prever que su crecimiento siga más que doblando el de las economías avanzadas en los próximos años y, por tanto, sigan siendo el motor de crecimiento de la economía mundial y reduciéndose la brecha frente a los países avanzados.

Otro elemento destacado y positivo es que las más bajas tasas recientes de crecimiento de las economías emergentes vienen acompañadas globalmente de una evolución más estable, lo que es expresivo también del proceso madurativo en curso. El gráfico adjunto ejemplifica bien la reducción de la volatilidad del crecimiento del PIB en el conjunto de los países emergentes.



En cualquier caso, se están produciendo numerosas transformaciones en el ecosistema de relaciones entre las distintas áreas económicas, transformaciones a las que no son ajenas ni las alteraciones que se están produciendo en el marco de relaciones comerciales entre países, ahora en situación de cierto stress por el cuestionamiento del status quo forzado por Estados Unidos, ni la extraordinaria innovación tecnológica en curso. Tampoco lo son las debidas al envejecimiento de la población en los países avanzados o a la preocupación porque el crecimiento se desarrolle en un contexto sostenible. Tales transformaciones, y sobre todo como se afronten las mismas, van a ser determinantes en el comportamiento relativo futuro a medio plazo de ambos grupos de países.

*Incluye a China, India, Brasil, Rusia, México, Indonesia y Turquía.

Por **Daniel Manzano**, 21/03/2019 CET

TEXTO N.º 2: EL BREXIT AGRAVA LA CRISIS DESATADA POR LA PANDEMIA EN EL REINO UNIDO:

Las exportaciones a la UE se hundieron en un 40% en enero, pero la crisis sanitaria ha camuflado parte de las consecuencias negativas del divorcio.

Los tres primeros meses del Brexit de carne y hueso, una vez concluido el 31 de diciembre el periodo de transición, han sido un reguero de sorpresas desagradables, anécdotas desafortunadas y, sobre todo, el anuncio de un tiempo de incertidumbre. El azote de la pandemia, que en el Reino Unido golpeó más que en cualquier otro lugar del continente justo cuando llegó el momento de la separación, ha contribuido a extender un manto de pesimismo. La ruptura ha agravado la crisis de la pandemia. Las secuelas del divorcio están ahí, pero aflorarán con más fuerza en los próximos trimestres.

Las exportaciones a la UE descendieron un drástico 40% el pasado enero, la peor cifra en dos décadas, y el tráfico de mercancías entre las dos orillas sufrió un súbito bajón. Pero parte de las razones tuvieron que ver con un acopio de inventario de muchas empresas, la necesidad de tomarse el tiempo necesario para entender y adaptarse al nuevo papeleo de aduanas, y la hibernación sufrida por tiendas, bares y restaurantes británicos durante el estricto confinamiento que comenzó a mediados de diciembre y perdura hoy.

“Todavía pasará un tiempo hasta que nos hagamos una idea clara del efecto del Brexit en nuestro negocio”, explica Daniel Juliá. Originario de Las Palmas de Gran Canaria, tiene 50 años y lleva la mitad de su vida en el Reino Unido. En 2004, junto a otro socio, fundó KBRH Catering Equipment, una empresa dedicada a la importación y exportación de material de suministro de hostelería. El año pasado, su volumen de negocio alcanzó 1,2 millones de libras (1,4 millones de euros). Y ya tiene un buen puñado de problemas que contar. Algunos los descarta como puntuales. Confía en que el tiempo los arregle. Los carritos de bar —un producto de lujo, minoritario, pero del que sacar un buen beneficio— que compra a un fabricante español tardaban cuatro o cinco días en llegar al Reino Unido. “La última venta, que me encargaron a mediados de diciembre, llegó un mes y medio después. A finales de enero”, cuenta.

Trámites en aduana, dudas de los transportistas y parones en el tráfico, han sido constantes durante las primeras semanas del Brexit. Sin embargo, más preocupantes son los gastos arancelarios fijos con los que muchos empresarios van a tener que comenzar a vivir. Juliá importa cubertería fabricada por una empresa austriaca, que a su vez compra el material a un fabricante chino. Antes del Brexit, los aranceles por importar de fuera de la UE eran un solo pago. Pero con la nueva normativa de “reglas de origen”, establecida en el acuerdo comercial firmado entre Londres y Bruselas, cualquier producto cuya composición supere en un 40% un origen extracomunitario debe volver a pagar al llegar a las islas. La empresa austriaca paga, y Juliá paga también por importar esos cuchillos, tenedores o cucharas. “O nos ponemos de acuerdo en ver quién asume el gasto extra, pero inevitablemente la cantidad se dobla ya de un modo permanente”, explica.

Un golpe para sectores concretos

Por ahora, el Brexit pasa factura a sectores muy concretos, como el de los transportistas, que regresan a sus países desde el Reino Unido con los camiones vacíos. A pesar de asomarse varias veces el precipicio, ni Bruselas ni Londres acabaron despeñándose. Pero haber

bordeado tanto el acantilado ya tiene un precio. La Comisión Europea estimó que el coste previo a la salida para el Reino Unido fue de entre el 1,7% y el 2,9% del PIB y, según un informe del gabinete de estrategia Centre for European Reform (CER), las exportaciones se redujeron un 10% en el agitado periodo comprendido entre el referéndum de 2016 y el final del periodo de transición, en diciembre de 2020. El golpe, por tanto, ya venía de atrás.

Los socios europeos y el Gobierno británico llegaron a un acuerdo por el que ambas partes se comprometían a mantener sus intercambios de bienes exentos de aranceles y cuotas. Aun así, la salida tuvo impacto en la actividad comercial. Según la Oficina Nacional de Estadísticas (ONS, por sus siglas en inglés, las ventas de productos británicos hacia la UE se hundieron en enero un 40,7% respecto al mes de diciembre, hasta los 8.100 millones de libras esterlinas (casi 9.500 millones de euros), mientras que se importó un 28,8% menos desde los Veintisiete.

Cautela ante la sequía de datos

Fuentes comunitarias, sin embargo, piden ser cautelosas con los pocos datos disponibles hasta ahora. Los problemas burocráticos en la frontera son obvios, añaden, pero cabe esperar a que haya más datos disponibles. A pesar de que se trata del mayor retroceso de la serie histórica —cuyo inicio se remonta a 1997—, los datos pueden estar empañados por las restricciones impuestas por Londres por la pandemia y por la posible anticipación de compras a los meses anteriores al vencimiento del periodo transitorio. El análisis del CER trata de sacar el efecto de esos dos elementos viendo cómo se comportaron otras economías similares. Y la conclusión es que la salida del Reino Unido del mercado único y de la unión aduanera supuso una caída de las exportaciones del 22%.

Las turbulencias también afectaron a los mercados financieros. Según el diario británico *Financial Times*, este mes los tenedores de participaciones en una cincuentena de empresas irlandesas desplazaron sus activos, valorados en unos 100.000 millones de euros, de Londres a Bruselas. Sin embargo, los activos financieros —en especial, los derivados— están protegidos por el sistema temporal de “equivalencia” que estará vigente hasta junio de 2022. Bruselas sí trabaja para que se reduzca la dependencia del Reino Unido.

Tampoco la pesca, otro sector sensible, nota todavía las consecuencias. Fuentes diplomáticas explican que la UE espera cerrar en breve un acuerdo con el Reino Unido sobre las posibilidades pesqueras entre ambas partes. Por ahora, la UE ha decidido prorrogar sus cuotas hasta julio.

Uno de los sectores que más se ha desplomado este año es el del transporte de pasajeros, aunque esa bajada se debe sobre todo a los cierres impuestos por Londres y varias capitales. El sector que más lo está notando es el de los transportistas, en especial los españoles. Estos llevaban sus mercancías al Reino Unido y volvían con mercancía procedente de ese país o bien de otros Estados de la UE que cruzaban, en especial Francia. Esta última opción era la mayoritaria. Ahora muchos transportistas renuncian a volver cargados del Reino Unido para no afrontar los trámites y, además, no pueden realizar operaciones de cabotaje a la vuelta. Eso, según estas fuentes, está incrementando sustancialmente los costes de transporte.

Por **Rafa de Miguel – Lluís Pellicer** 02/04/2021 para el Diario *EL PAÍS*

SEGUNDA PARTE: Resuelva sólo tres de los cinco siguientes ejercicios prácticos relacionados con el temario de la especialidad. Puntuación = hasta 2,5 puntos por cada uno de ellos.

Ejercicio 1 (Microeconomía: Análisis de la producción).

Una empresa presenta la siguiente función de producción a largo plazo:

$$PT = K^2L^2 + L - L^3/K^4$$

Se pide:

- Sabiendo que la cantidad de factor capital es 1, calcular la función de producción a corto plazo.
- Calcular las funciones de producto marginal y de producto medio.
- Calcular el óptimo técnico de la empresa.
- Calcular el máximo técnico de la empresa.
- Representar gráficamente (sin necesidad de dimensionar, es decir, aproximadamente) los cálculos anteriores y señalar y describir las etapas de la producción.

Ejercicio 2 (Macroeconomía: Análisis IS-LM).

Supongamos una economía representada por el siguiente modelo:

$$C = 30 + 0,6 \cdot Y_d$$

$$I = 100 - 6000 \cdot i$$

$$G = 300$$

$$TR = 200$$

$$T = 0,04$$

$$X = 600$$

$$M = 206 + 0,4 \cdot Y$$

$$L = 2 \cdot Y - 2500 \cdot i$$

$$M/P = 1950$$

Se pide:

- Definir la curva IS y calcular su expresión.
- Definir la curva LM y calcular su expresión.
- Calcular la renta y el tipo de interés para los que se equilibra simultáneamente los mercados de bienes y de dinero.
- Si las exportaciones disminuyen en 116 u.m., ¿cuál debería ser la propensión marginal a consumir para mantener la renta y el tipo de interés de equilibrio?
- Si el consumo autónomo se reduce en 20 u.m., ¿cuál debería ser la sensibilidad de la inversión al tipo de interés para mantener la renta y el tipo de interés de equilibrio?

Ejercicio 3 (Matemáticas financieras: Amortización de préstamos).

Nos conceden un préstamo con las siguientes condiciones:

- Capital concedido: 60.000 euros.
- Tipo de interés: 3,5% efectivo anual.
- Duración: 10 años.

Se pide:

- a) Calcular el pago anual constante.
- b) Calcular el capital pendiente de amortizar transcurridos cuatro años.
- c) Calcular el capital amortizado hasta el sexto año.
- d) Calcular la cuota de intereses del décimo año.
- e) Si al finalizar el cuarto año decidimos cancelar anticipadamente la cantidad de 8.000 euros (la comisión de cancelación anticipada es del 1%), calcular la nueva anualidad que extingue el préstamo.
- f) Identificar y caracterizar el método de amortización de préstamo aplicado en este supuesto.

Ejercicio 4 (Empresa - Cálculo de precios).

Un sector de producción elabora el producto Z. Sabiendo que el coste variable medio o coste directo unitario, que se supone constante independientemente del volumen de producción, es de 50 euros, y las cargas de estructura o costes fijos anuales se elevan a 1.000.000 euros. Se han hecho estudios de mercado y se estima que las ventas medias anuales de este producto se situarán en 25.000 unidades.

Se pide calcular:

- a) El precio mínimo de este producto.
- b) El precio técnico que permita recuperar los costes totales para la producción estimada.
- c) El precio objetivo o meta, conociendo que el sector desea obtener en su conjunto, un beneficio anual de 500.000 euros.

Ejercicio 5 (Contabilidad - Balance y rentabilidades).

El 31 de diciembre de 20x9, el balance y la cuenta de resultados de la compañía Japan SL, presentaban las siguientes cifras, expresadas en miles de euros.

Balance

Activo	20x9	Patrimonio neto y pasivo	20x9
A) Activo no corriente	3.500	A) Patrimonio neto	3.600
II. Inmovilizado material.	3.000	A-1) Fondos propios	2.700
V. Inversiones financieras a l/p.	500	I. Capital.	900
		II. Prima de emisión.	150
B) Activo corriente	2.450	III. Reservas	1000
II. Existencias.	800	VII. Resultados del ejercicio	650
III. Deudores comerciales.	750	A-2) Ajustes por cambio de valor	900
V. Inversiones financieras a c/p.	900	B) Pasivo no corriente	1.750
		C) Pasivo corriente	600
Total activo	5.950	Total patrimonio neto y pasivo	5.950

Cuenta de Pérdidas y Ganancias

	20x9
1. Importe neto de la cifra de negocios	30.050
4. Aprovisionamientos	(27.000)
5. Otros ingresos de explotación	2.850
6. Gastos de personal	(2.350)
7. Otros gastos de explotación	(2.000)
8. Amortización del inmovilizado	(500)
Resultado de explotación	1.050
12. Ingresos financieros	100
13. Gastos financieros	(250)
Resultado financiero	(150)
Resultado antes de impuestos	900
17. Impuestos sobre beneficios	(250)
Resultado del ejercicio	650

La propuesta de distribución de resultados aprobada por la junta de la sociedad, ha sido la siguiente: reparto de dividendos, 250; reservas legal, 60; reserva voluntaria, 280; remanente, 60.

Se pide:

- a) Ordenación funcional y resumida del Balance y de la cuenta de Pérdidas y Ganancias.
- b) Calcular la rentabilidad económica.
- c) Calcular la rentabilidad financiera antes y después de impuestos.
- d) Apalancamiento financiero e interés de la deuda .